



KANAVAGOLF VÄÄKSY OY

TOIMINTASUUNNITELMA 2021-2022

Yleistä

- ▶ Kanavagolfin arvostus on Suomen golfkenttien keskuudessa nousujohteinen. Valtakunnallisen Golfliiton tekemän Pelaaja ensin kyselyn mukaisesti vahvuutenamme on erityisesti kentän hyvä kunto, miellyttävä yhteishenki ja palvelun laatu.
- ▶ Tilikausi 2020-2021 oli Covid-19 viruksen johdosta jo toinen poikkeava kausi. Golfalalla koronan vaikutukset oli odotuksista poiketen positiiviset. Kaudesta tuli hyvä ja tuloksellinen.
- ▶ Kanavagolf siirtyy Nexgolfista WiseNetworking kokonaisvaltaisempaan hallintajärjestelmään.
- ▶ Yhtiö ja seura järjestää yhteisiä kilpailuja ja tapahtumia. Yhtiöllä ja seuralla on yhteinen tavoite ja päämäärät sekä yhteiset intressit.

Talous

- ▶ Kaudelle 2021-2022 on budjetoitu greenfee tuloja saman verran kun edelliselle tilikaudelle.
- ▶ Osakkaiden pelioikeuksien hinnat pidetään menneen vuoden tasolla, eli niihin ei ole tulossa hinnan korotuksia. Voimassa olevilla hinnoilla olemme erittäin kilpailukykyisiä alueen muiden golfkenttien joukossa.
- ▶ Yhtiön taloutta ja tullaan jatkossakin seuraamaan tarkasti.

Painopisteet kaudelle 2021-2022

- ▶ Pelaamisen tuotteiden myynti osakkaille ja muille pelaajille
- ▶ Kentän tason ylläpitäminen
- ▶ Tapahtumien ja yritystapahtumien lisääminen ja palvelun tason säilyttäminen
- ▶ Erilaisten jäsen- ja klubitapahtumien lisääminen

Kenttä

- ▶ Kenttä pidetään auki aikaisesta keväästä myöhäiseen syksyyn kentän kunto huomioiden.
- ▶ Kentän kehittämistoimenpiteet toteutetaan jatkossakin suunnitelmien mukaisesti. Kaudella 2021-2022 toteutetaan väylälle 4 waste-alue ja väylälle 15 rakennetaan golfauto- ja huoltotie väylän oikeaan reunaan. Kentällä toteutetaan kuntoa ylläpitäviä huoltotoimenpiteitä kauden aikana.

Tiedottaminen

- ▶ Kanavagolf siirtyy Wisegolf- hallintajärjestelmään. Wisegolfin kautta toteutetaan jatkossa markkinointiviestintä, laskutus, peliaikojen varaus ja asiakasrekisterien hallinta. Järjestelmän käyttöönotosta tiedotetaan tarkemmin ennen pelikauden alkua.
- ▶ Tiedottaminen tapahtuu jatkossakin pääsääntöisesti sähköpostilla, sosiaalisessa mediassa ja nettisivuilla. Tavoitteena on, että nettisivut antavat mahdollisimman paljon tietoa tapahtumista ja toiminnasta.

Klubiravintola ja Pro Shop

- ▶ Yhtiö harjoittaa ravintolaliiketoimintaa ja toimintaa kehitetään saatujen palautteiden pohjalta. Klubia ja ravintolaa pidetään avoinna myös hiljaisempina aikoina ja palvelun mahdollistaa mm. kahviautomaatti
- ▶ Järjestämme ravintolatapahtumia perinteiseen tapaan.
- ▶ Pro Shopin pitämistä jatkaa Big Fish Golf Scandinavia Oy / Rauli Parjanne

Pelaaminen

- ▶ Pelioikeuden haltijoilla on laajemmat varausoikeudet kuin muilla pelaajilla.
- ▶ Yhtiö järjestää avoimia kilpailuja noin kerran kuukaudessa pelikauden ajan. Pääsääntöisesti nämä kilpailut järjestetään viikonloppuisin, loma-aikana myös arkisin.
- ▶ Kauden aikana tullaan pitämään myös muutama liiton kilpailu.

Osakasedut

- ▶ Pelaamiseen liittyvissä tuotteissa osakkaalla on hintaetu, josta muodostuu osakkaalle säästöä. Myös klubiravintolassa on käytössä osakaskortti aikaisempien vuosien tapaan

Markkinointi

- ▶ Markkinoinnin painopisteenä kaudelle 2021-2022 on erilaiset pelituotteet niin omien osakkaiden kuin muidenkin pelaajien keskuudessa.
- ▶ Markkinointia kohdistetaan uusien pelaajien saamiseksi lajin pariin.
- ▶ Klubiravintolan käyttöastetta ja myyntiä nostetaan pitkin kautta järjestettävillä kilpailuilla, muilla tapahtumilla ja ns. pop up tapahtumapäivillä.
- ▶ Yhteistyökumppaneiden määrää ja sopimuksen arvoa pyritään kasvattamaan luomalla kiinnostavampia yritystapahtumia niin golfareille kuin golfiin tutustujillekin. Yhteistyökumppanuuden tulee tuottaa lisäarvoa molemmille osapuolille.

Asiakastyytyväisyys

- ▶ Asiakastyytyväisyyttä seurataan säännöllisesti Pelaaja Ensin kyselyillä, näissä kyselyissä huomioidaan kaikilta pelaajaryhmiltä saatu palaute. Näiden palautteiden pohjalta tehdään tarvittavia toimenpiteitä toiminnan kehittämiseksi.

Kanavagolf Vääksy Oy TULOSLASKELMA 2021 / TALOUSARVIO 2022		
	Toteutunut 2021	BUDJETTI 2022
TULOSLASKELMA		
Myyntituotot	870 007	851 600
Kausipelioikeudet	259 282	260 000
Greenfee- tuotot / pelipaketit	310 368	310 000
Ravintola	208 540	210 000
Muut tuotot	91 817	71 600
LIKEVAIHTO	870 007	851 600
Liiketoiminnan muut tuotot	35 223	39 000
Materiaalit ja palvelut	-100 533	-95 800
BRUTTOTULOS	804 697	794 800
Henkilöstökulut	-362 814	-368 100
Palkat ja palkkiot	-308 586	-315 800
Henkilösivukulut	-54 228	-52 300
Poistot ja arvonalentumiset	-134 777	-132 000
Liiketoiminnan muut kulut	-325 366	-304 200
Vapaaehtoiset henkilösivukulut	-5 235	-5 150
Toimitilakulut	-71 035	-63 900
Kentänhoitokulut	-148 963	-148 000
Atk-laite ja -ohjelmistokulut	-20 918	-21 700
Muut kone ja kalustokulut	-7 236	-7 350
Matkakulut	-4 612	-4 600
Markkinointikulut	-16 110	-13 300
Hallinnointipalvelut	-14 701	-9 100
Muut hallintokulut	-35 069	-31 100
LIKEVOITTO (-TAPPIO)	-18 260	-9 500
Muut korko- ja rahoitustuotot	270	0
TULOS ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA	-17 990	-9 500
RAHOITTAVA TULOS	116 787	122 500

Investointeja kaudelle 2021-2022

▶ Atk-laite hankinnat	3 000€
▶ Ravintola konehankinnat	3 000€
▶ Tapahtuma alueen katos	12 000€
▶ Sisäänkäyntiportin pielet, info-opasteet ja kellot	5 000€
▶ Väylien 1&9 välisen lammen veden ilmastuspumppu	6 000€
▶ Väylän 4 korjaus	10 940€
▶ Rangen aidan osittainen poisto ja korjaus	5 200€
▶ Huolto- ja golfautotie väylälle 15	8 000€
▶ YHTEENSÄ	53 140€